



# DANMAR MACHINES

- Service & onderhoud Benelux
- Zakelijk financieren
- Volledig aanbod
- Voorraad nieuwe machines



Bedrijvenpark Twente 5  
7602 KA Almelo  
Tel. +31 (0)546 795 337  
info@danmarmachines.nl  
www.danmarmachines.nl

HK2494b

**KAMP**  
machinetechniek

**WWW.KAMP.NL**  
Machines voor de houtbewerkende industrie Bel 053-5382437 info@kamp.nl

HK0707

Noesten repareer je eenvoudig  
binnen 1 minuut met Houtfix...

houtfixbenelux.nl | +31(0) 547 820 996

**Schuurbanden Industrie Winterswijk** b.v

HK1473

**KEGRO | DEUREN**

Wij bieden toegang

Ontdek ons op de  
**HoutPro+ beurs**

Stand  
**6523**  
Hal 6

## Dé deurenfabrikant van Nederland

We laten je graag onze innovaties en plannen voor de toekomst zien. We praten graag met je over ons nieuwe machinepark waarmee onze technische- en design innovaties naadloos aansluiten op onze productie-mogelijkheden! Altijd met het doel om aan de wensen, de gevraagde levertijden en de ontzorging van onze klanten te kunnen voldoen.

**Je bent van harte welkom op onze stand van 1 t/m 4 november.**

BEZOEKADRES  
Industrieweg 25  
6562 AP Groesbeek  
+31 (0)24 399 95 55  
info@kegro.nl  
www.kegro.nl

#### SOCIAL MEDIA

KegroDeuren  
 kegro-deuren  
 @KegroDeuren



**HPRO+**  
hout pro plus

HK2543

# De buitendeur is een meubelstuk

GROESBEEK – Daar waar vroeger de buitendeur een simpel product was met wat hang- en sluitwerk en misschien aangevuld met wat versieringen, is het vandaag de dag een hoogwaardig, technisch uitgebalanceerd product, klantspecifiek geproduceerd op geavanceerde productielijnen. Dat maakt een rondgang op de productielocatie bij Kegro Deuren in Groesbeek overduidelijk. “Een buitendeur is een meubelstuk. Niet meer en niet minder”, zegt eigenaar Jan Kersten.

Kersten is de fouding father van buitendeurenfabrikant Kegro in het Gelderse Groesbeek. Shij begon in 1974 thuis in de schuur met het maken van zijn eerste deuren. In 1977 opende hij de fabriek op de huidige locatie. Voor werkdagen van 12 uur of meer draaide Kersten zijn hand niet om. Sinds zijn zoon Koen de directe leiding van het bedrijf in november 2021 overnam, doet hij het iets rustiger aan. Al moet dat ‘rustig aan’ wel tussen aanhalingstekens geplaatst worden. Zo is overduidelijk zichtbaar dat Kersten zich verheugd op de deelname aan de beurs HoutPro+. “We presenteren daar onder andere een inpanidige designdeur met een Mondriaanlook. Niet dat we verwachten dat we deze deur grootscheeps aan de markt gaan leveren, maar het maakt zichtbaar wat we allemaal kunnen maken. Bovendien zien we dat de deur steeds meer een designwerkstuk wordt.”



Oprichter en eigenaar Jan Kersten (l) en commercieel directeur Marco van den Hoven.

## Design

Commercieel directeur Marco van den Hoven sluit zich hier volledig bij aan. “Wij willen de trend gaan zetten met nieuwe designs en gaan nog actiever op zoek naar de samenwerking met de architect. De architect ziet ook de waarde van de deur. Sterker nog: hij kan zich er mee onderscheiden. De deur is toch de entree van je woning. Een beeldbepalend element in de gevel. Kleuren spelen daarbij een belangrijke rol, maar ook spelen met driedimensionaal. Daarbij moet je denken aan groeven in de deur, glas, of extra lijsten. De architect komt met ideeën, maar we breiden onze eigen design- en ontwerpafdeling ook uit met drie personen, die zich richten op ontwerp, maar ook op de technische uitvoering. We zien dat in de markt dat bij appartementen met verkoopwaarde van 600.000 euro en hoger een simpele HPL deur niet meer gewenst is”, vertelt Van den Hoven. “Op dit moment zijn we bezig om de laatste hand te leggen aan onze showroom. Vanaf januari laten we hier zien wat er allemaal mogelijk is met een deur. Niet alleen voor de architect en de woningcorporatie; ook de particulier kan hier terecht.”

## Nieuwe deurrompenproductie

Kegro Deuren heeft 250 medewerkers in dienst, 150 in de productie, vijftig op locatie voor de montage en vijftig medewerkers in de ondersteunende

diensten. Kersten: “We hebben alles in eigen hand. De productie, de projectbegeleiding, het inmeten en het afhangen. De bouw wil bij voorkeur maar één aanspreekpunt en hij verwacht de integrale kennis van de partner. Die integrale kennis en diensten kunnen wij leveren. We zijn actief als toeleverancier voor de timmerfabrieken, waarbij we complete deuren leveren, maar ook de montage op de bouw kunnen verzorgen, nadat de deur eerste digitaal is ingemeten. Verder werken we voor de renovatiemarkt, waarbij we de complete deur en andere draaiende delen vervangen en we maken inpanidige prestatiedeuren, waarbij je bij inpanidig moet denken aan bijvoorbeeld toegangsdeuren voor appartementen en bergingen.”

## PU-injectie

In september 2021 startte Kegro Deuren met een nieuwe deurrompenproductie. De capaciteit van de nieuwe productielijn bedraagt vierhonderd eenheden per dagshift, te verdelen over tweehonderd buitendeuren, voornamelijk PU-geïnjecteerd en tweehonderd inpanidige prestatiedeuren, bestemd voor meergezinswoningen in de hoogbouw. “Die PU-injectie is het benoemen waard”, vertelt Van den Hoven. “Door het injecteren van de PU (85 kg per m<sup>3</sup>) voorkomen we luchtsluiting en krijgen we een maximale isolatie. Het is een ontwikkeling, die helemaal geïntegreerd is in de pro-

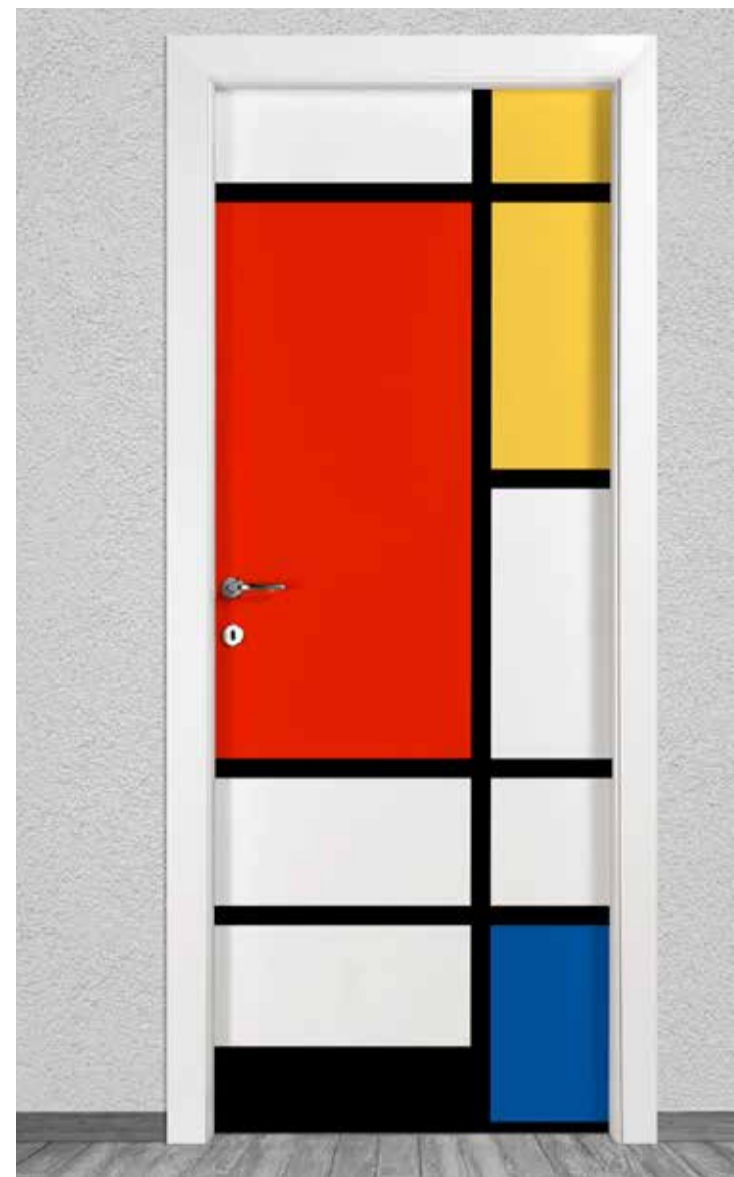
ductielijn. Samen met de aluminium beplating krijgt de deur zo zijn maximale isolatie en hoogste stabiliteitsklasse.”

## Toekomst

Met de uitbreiding van de technische en design-afdeling ligt het ook voor de hand dat Kegro vooruit kijkt. Als een van de grootste buitendeurenfabrikanten van Nederland kun je zeggen dat zij dit aan hun stand verplicht zijn. Van den Hoven. “We kijken zeker vooruit. Zo zien we een vraag naar



‘We willen de trend gaan zetten voor nieuwe designs’



De inpanidige woningtoegangsdeur met de Mondriaanlook, zoals Kegro Deuren die gaat presenteren op de HoutPro+.

dunnere deurlijnen en juiste dikkere deuren, in verband met de gevraagde isolatie. De meeste deuren zijn nog altijd van tropisch hardhout, maar we zijn nu ook bezig met vuren en met gemodificeerd hout. Technisch kan het. Maar ik geloof niet dat we morgen massaal vuren buitendeuren gaan verkopen. De vraag naar hardhout blijft nog wel even. Wat betreft de houtsoorten is de markt bepalend”, aldus de commercieel directeur, die er direct aan toevoegt dat al het hout (welke soorten) voldoet aan de EUTR-regelgeving (EU Timber Regulation).”

## Onderschat

De levensduur van een deur is, naast houtsoort en constructie, ook afhankelijk van de coating. Kegro werkt daarbij nauw samen met Akzo Nobel en gebruikt een driecomponenten-coating, die elektrostatisch wordt aangebracht met volautomatische spuitrobots. Naast afwerking is ook het hang- en sluitwerk belangrijk. “We

zien dat veel timmerfabrieken nog altijd met hun eigen merken werken, waarbij prijs en kwaliteit niet altijd met elkaar in verhouding staan. We zouden dat graag gestandaardiseerd zien”, zegt Van den Hoven. “De deur wordt nog altijd onderschat. We zien heel vaak dat de voordeur wordt vervangen, maar bij de achterdeur wordt dan gezegd ‘Die kan nog wel even’, terwijl vervanging grote voordelen oplevert wat betreft inbraakwerendheid en isolatie. We zijn geen routinematig product dat zo maar iedereen kan plaatsen. We hebben niet voor niets een team van vijftig medewerkers dat inmeet, tijdelijke deuren plaatst en de uiteindelijke deur afhangt.”

## HoutPro+

Voorlichting over de deur blijft dus belangrijk. De beurs HoutPro+ biedt daarvoor uitstekende mogelijkheden, aldus het tweetal. “Houtpro+ is voor ons een relatiebeurs, inclusief een bruine kroeg met bier, worst en wijn. Maar we laten natuurlijk ook graag aan nieuwe potentiële klanten zien wat we in huis hebben. Zo presenteren we een vuren brand en rookwerende gecertificeerde kozijnruit met zij- en bovenlicht, inclusief beglazingsdetails. En met een Kegro-certificaat kunnen de houten kozijnproducten de bijbehorende rookwerende kozijnen produceren, want wat betreft prestatie op gebied van brandwerendheid en inbraak moeten het kozijn en de deur als één geheel worden gezien. En uiteraard is onze inpanidige Mondriaan designdeur de eye-catcher op de stand. Als je verstand hebt van deuren, dan zie je dat al onze expertise bij die deur bij elkaar komt. Het wordt moeilijk om daar zomaar aan voorbij te lopen”, vertelt Kersten lachend.

**Nadere informatie:**  
Kegro  
Hal 6, standnummer 6523



Kegro startte in september 2021 met een nieuwe productielijn voor vlakke deuren.

Door het injecteren van de PU (85 kg per m<sup>3</sup>) wordt luchtsluiting voorkomen en krijgt de deur zijn maximale isolatie.

